



MEDICOPHARM AG ist ein pharmazeutisches Unternehmen, spezialisiert auf den Parallelimport von EU-Arzneimittel, eigene Generika, sowie den Spezialgroßhandel. Der Schwerpunkt des Sortiments liegt in den Bereichen Onkologie, HIV und Rheumatologie.

Wir bieten eine interessante und abwechslungsreiche Tätigkeit in einem dynamischen Marktumfeld und suchen ab sofort einen Mitarbeiter (m/w/d) in Vollzeit mit der Möglichkeit im Homeoffice als:

Key Account (m/w/d) Vertriebsinnendienst

Ihre Aufgaben im Überblick:

- Aufbau und Koordination Vertriebsinnendienst
- Telefonische Betreuung und Neukundenakquise
- Schnittstelle zwischen Innendienst und Vertriebsaußendienst
- Effektive Kommunikation und lösungsorientierte Zusammenarbeit mit unseren Kunden, Vertriebsaußendienst sowie innerbetrieblichen Schnittstellen
- Ausarbeiten und Erstellen von Angeboten in Zusammenarbeit mit dem Vorstand
- Pflege von Vertriebsdaten im ERP-System und CRM-System

Ihr Profil

- Erfolgreiche abgeschlossene kaufmännische oder pharmazeutische Ausbildung, idealerweise bereits Berufserfahrung im Vertriebsinnendienst
- Erfahrungen im Bereich Arzneimittelvertrieb sind von Vorteil
- Sicherer Umgang mit den gängigen MS Office Produkten
- Sehr gute Kommunikations- und Konfliktfähigkeit
- Spaß an der teamorientierten Arbeit und ein offenes sowie freundliches Wesen

Haben wir Ihr Interesse geweckt? Dann bewerben Sie sich bitte mit Ihren aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen unter Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung und Ihres möglichen Eintrittstermins bevorzugt online an:

Medicopharm AG – Personalwesen – Stangenreiterstr. 4 – 83131 Nußdorf am Inn
personal@medicopharm.de - Tel.: 08034 3055 7 0